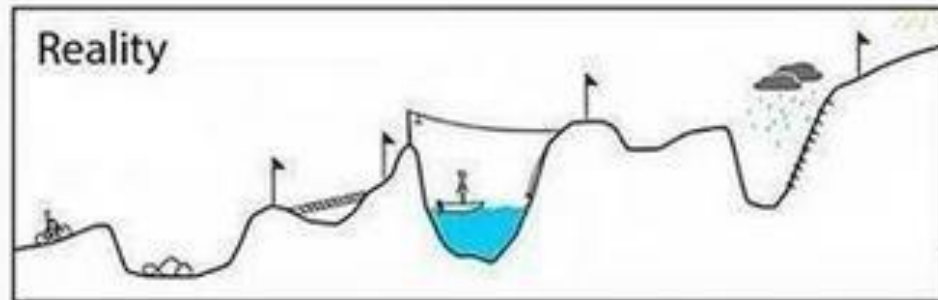
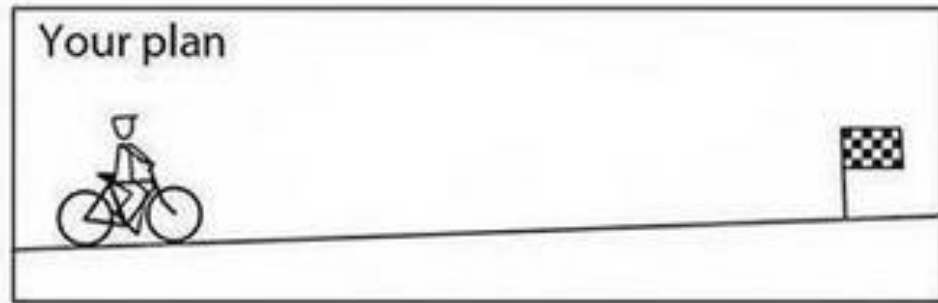


Träningsprogram i Social Selling under 90 dagar

i regi av

LinkedInExpert
Allt du behöver veta om LinkedIn

90 dagarsutmaningen



Dag 1 Målskapande

Aktiviteter: Ta dig upp på trappsteg 1 och 2. Gå med i grupper, gör inlägg, kommentera, Pulse. Optimera profilen

Dag 30 Resultat: Bli känd och top-of-mind i målgruppen

Aktiviteter: Sökning, kontaktförfrågningar, utveckla dialog

Dag 60 Resultat: Fått förtroende, blivit presenterad för, fått rekommendationer och personliga referenser

Dag 60-90 Mötesbokning

Dag 90: Sammanfattning av affärer och erfarenheter

Resurser i 90 dagars utmaningen

Buddykontakt

- Bolla de frågeställningar som kommer upp
- Ta chansen att lära känna en engagerad nätverkare
- Vi rekommendera kontakt varje dag eller veckovis

LI Sverigegruppen

- Diskutera i stora gruppen
- Träna på att dela med dig och ”dansa uppför trappan
- Ställ frågor i subgruppen Social Selling och dela med dig hur det går

Nätverksträffar

- Connecta IRL och sök referensgivare
- Kolla tillfällena på linkedinexpert.se/event

Coaching

- Sätt mål
- Följ upp framsteg varje vecka
- Vi kontakter dig för ett coachingsamtal halvvägs

